



BREXIT: ¿OPORTUNIDAD PARA UN NUEVO ACUERDO ENTRE REINO UNIDO Y ESTADOS UNIDOS?

15.03.2020

El Gobierno de Reino Unido (RU) ve en el Brexit una oportunidad para firmar un nuevo acuerdo comercial con Estados Unidos (EEUU).

Una vez conocidos los resultados de las últimas elecciones británicas, Donald Trump celebró la victoria electoral de Boris Johnson con el siguiente tweet: "RU y EEUU serán ahora libres para alcanzar un nuevo acuerdo comercial tras el Brexit". Sin embargo, a pesar de que ambos países son históricos aliados, en el tablero de negociación se han comenzado a trazar líneas rojas que pueden condicionar el éxito de dicho acuerdo. A continuación, analizamos aspectos clave de las negociaciones entre RU y EEUU.

Exportación e importación de productos agrícolas y alimenticios

RU desea pactar un arancel más bajo para la exportación de sus productos agrícolas a EEUU.

La UE mantiene restricciones a la importación de productos agrícolas y alimenticios procedentes de EEUU, debido a que éstos no cumplen con los estándares de calidad marcados por la regulación europea, por ejemplo: cultivos modificados genéticamente, carne de vacuno tratada con hormonas o el pollo clorado.

Washington ha comenzado a presionar para que, a través de un nuevo acuerdo, dichos productos puedan ser exportados a RU. Los agricultores y ganaderos británicos han mostrado su preocupación ante la posible importación de género más barato y con bajo estándar de calidad.

Servicio nacional de salud de RU

En un inicio, Trump manifestó el interés de empresas norteamericanas por hacerse con la gestión del deficitario Servicio Nacional de Salud británico (NHS, por sus siglas en inglés). Sin embargo, el Gobierno británico ha anunciado que el sistema sanitario está fuera del acuerdo comercial, y por el momento, parece que el presidente norteamericano ha abandonado esa condición.

Huawei

En enero de 2020, Boris Johnson resistió a las presiones recibidas por parte de la administración norteamericana para que vetara a Huawei en el mercado británico, lo que generó fricciones y distanciamiento entre ambos países. Sin embargo, el Gobierno británico está revisando la decisión adoptada en enero, y según el periódico británico The Telegraph, el equipo de Boris Johnson está planificando la eliminación progresiva de los equipos de Huawei de las redes móviles 5G. Esta decisión generaría pérdidas a las empresas británicas que ya han invertido recursos en el 5G de Huawei, como por ejemplo Vodafone y BT.

Tasa digital

Desde el 1 de abril de 2020, RU grava el 2% de la facturación de las grandes empresas tecnológicas, como Google, Amazon o Facebook.

Steven Mnuchin, actual ministro de hacienda norteamericano, advirtió que, si RU aplicaba la tasa digital, EEUU podría valorar imponer "tarifas arbitrarias" a la importación de vehículos británicos, entre otros productos.

¿Cuándo concluirán las negociaciones entre ambos países?

La duración de las negociaciones hasta llegar a la firma del acuerdo, depende de varios factores, entre los que cabe mencionar los siguientes:

- La pandemia del coronavirus.
- El resultado de las negociaciones, aún en curso, entre RU y UE.

- Las próximas elecciones presidenciales norteamericanas fechadas para el 3 de noviembre de 2020.

Escrito por Laura Gallego Herráez.

The Brexit Law

Operated by Scornik Gerstein LLP - london@scornik.com - (0) 207 831 7070